

Dynamiek

december 2015

Building Solutions

- SIP Trunking:
enorme
kostenbesparing
- Partnerovereenkomst
Schneider Electric en
HIG: Samen sterker in
datacenters

Traffic Systems

- Passie, ambitie en
innovatie in Fryslân!
- Onderweg naar
Truckparking 2.0



dynamisch
in Techniek

A graphic element for the 'Dynamisch in Techniek' logo, featuring a blue and orange curved arrow pointing upwards and to the right.



SIP Trunking



Passie, ambitie en innovatie in Fryslân!



Partnerovereenkomst Schneider Electric
en HIG: Samen sterker in datacenters



Onderweg naar Truckparking 2.0

COLOFON

Dynamiek is een uitgave van HIG Groep te Bodegraven.

Coördinatie

Nanda Wolswijk

Teksten

Leene Communicatie
Mark Hofman

Fotografie

HIG Traffic Systems,
HIG Building Solutions

Grafisch Ontwerp

Graficelly

Drukwerk

Twigt Grafimedia

Een goede voorbereiding is het halve werk
Koop nu uw verkeerstellingen
in voor 2016!

1e meting
GRATIS - inclusief
rapportage*



De vraag naar nauwkeurige meetgegevens wordt steeds belangrijker en speelt een steeds grotere rol in de besluit- en beleidsvorming van alle overheidsinstanties.

HIG Traffic Systems kan de verkeersmetingen van A tot Z verzorgen, van het plaatsen en coördineren van de metingen tot het aanleveren van gevalideerde gegevens, rapportages en/of specifieke dataformats. Een team van specialisten staat voor u klaar.

Kijk op www.hig.nl

*op basis van beschikbaarheid systemen, meting met 1 telsysteem gedurende 1 week met een minimale afname van 2 metingen.



D&C, niets nieuws onder de zon!

→ *Design en Construct (D&C) geeft meer betekenis aan de rol van de aannemer en de installateur. Al meer dan 33 jaar is HIG gewend deze rol naar haar opdrachtgevers invulling te geven. Adviseren en meedenken met de klant zit in ons DNA. Van oudsher was onze rol gericht op de techniek. Als technische dienstverlener zijn wij op de hoogte van de laatste stand der techniek en hierdoor in staat innovatie te stimuleren. De laatste jaren neemt het belang van het (ontwerp)proces aan betekenis toe. De kennis en ervaring op dit terrein bij zowel opdrachtgevers als opdrachtnemers is overal een punt van aandacht.*

Door ons streven naar continue verbetering van dienstverlening staat kennisverwerving al lange tijd hoog op de agenda bij HIG. Om u een idee te geven: onze medewerkers volgen zo'n 170 trainingen en cursussen per jaar. De kennis die wij op deze wijze opdoen, delen wij graag met onze relaties. Door samen met u op zoek te gaan naar de meest efficiënte oplossing van uw vraag, het liefst in een vroeg stadium, kunnen wij onze toegevoegde waarde tonen. Samenwerken gebaseerd op respect,



vertrouwen en transparante communicatie. Met als kenmerken, kwaliteit, snelheid en flexibiliteit.

Dagelijks staan circa 25 sales en engineers voor u klaar om u op een breed pallet aan specialismen van dienst te zijn. We maken het ons niet altijd makkelijk, maar het stelt ons wel in staat u dat enorm brede pallet aan diensten aan te bieden. Hetgeen door onze vaste klanten wordt gewaardeerd. Eén aanspreekpunt voor een geheel project is vaak wel zo handig.

In deze uitgave van Dynamiek komen weer de meest uiteenlopende onderwerpen aan bod. Wellicht brengt het u op een idee. Dan staan wij graag voor u klaar om dat idee samen met u tot een succesvol eindproduct te realiseren.

Mede namens directie en medewerkers van de HIG wens ik u en al uw dierbaren fijne feestdagen en een goede gezondheid en succes in het nieuwe jaar.

*Vriendelijke groet,
Bas van Eijk*

SIP Trunking: enorme kostenbesparing telefoniekosten mogelijk

“Zo’n vijf jaar geleden was de algemene teneur nog: ‘SIP Trunking, moeten we dat nou wel doen?’ Vandaag de dag ontkom je er als bedrijf eigenlijk niet meer aan”, zegt Joost Schaap, accountmanager HIG. SIP Trunking komt kort door de bocht genomen neer op het aansluiten van een bedrijfstelefooncentrale via een internetprotocol op het publieke telefoonnetwerk (PSTN). “Dat heeft voor bedrijven grote voordelen”, maakt hij duidelijk. “Kijk alleen al naar de besparingen op telefoniekosten. Die kunnen – vanzelfsprekend afhankelijk van het bedrag – oplopen tot duizenden euro’s per jaar of zelfs per maand.”

→ Een trunk is – simpel gezegd – de bedrading die een telefooncentrale van een bedrijf verbindt met een telefonieprovider, legt Schaap uit. “Vroeger bestond die verbinding uit analoge netlijntjes. Daar zijn vervolgens de wat modernere ISDN-lijnen voor in de



plaats gekomen, zoals ISDN 2, ISDN 15 en ISDN 30. De getallen duiden daarbij het aantal gesprekken aan dat je gelijktijdig over één netlijn kunt sturen. Met SIP, dat staat voor Session Initiation Protocol, ligt het ISDN-tijdperk in feite goeddeels achter ons. In wezen lopen de gesprekken over een datakanaal tussen de bedrijfstelefooncentrale en de provider. Lag het maximum aantal gesprekken dat je over één netlijn kon sturen met ISDN op 30; nu is dat aantal in feite onbeperkt."

Dedicated trunk zeer wenselijk

Een fysiek verschil tussen ISDN en SIP Trunking is dat er voor elke ISDN-aansluiting in de telefooncentrale van een bedrijf ruimte nodig is voor hardware; een bord vol elektronica. Dat neemt niet alleen ruimte in beslag, maar vraagt ook om onderhoud. Hoe meer aansluitingen, hoe groter ook een centrale. Met SIP Trunking is daar geen sprake meer van: één internetaansluiting volstaat. "Overigens", zegt Schaap, "wordt als voordeel van SIP Trunking soms ook wel de mogelijkheid genoemd om via de trunk niet alleen telefonie te sturen maar ook andere vormen van dataoverdracht en internetverkeer. Het kan natuurlijk, maar wij zijn daar behoorlijk huiverig voor: wij adviseren één dedicated telefonie-trunk vanaf de bedrijfscentrale richting provider, waarbij telefonie gescheiden is van ander dataverkeer. Waarom? Telefonie moet altijd werken en het mag niet zo zijn dat D-Dos aanvallen die af en toe internetsites platgooien, ook het belverkeer lamleggen. De trunk tussen centrale en provider moet dus echt veilig zijn. Wat er vervolgens bij en vanaf de provider gebeurt, is aan de provider."

Kostenvoordelen

Met het oog op de beveiliging is op de plek waar de trunk de telefooncentrale binnenkomt altijd een zogeheten 'Session border controller'

EXTRA ZEKERHEID

SIP Trunking is in vergelijking met ISDN niet alleen een goedkopere oplossing, het heeft ook voordelen als het gaat om betrouwbaarheid. Joost Schaap, accountmanager HIG:

"Als er vroeger een netlijn uitviel, dan kon je daar niet meer mee bellen. Nu kan de SIP Trunk eenvoudig op verschillende locaties met de telefooncentrale van de klant verbonden worden. Valt de ene locatie om welke reden dan ook uit, dan schakelt het systeem automatisch en razendsnel over naar de andere locatie. De beschikbaarheid van telefonie is geen enkel moment in gevaar gekomen. Dat geeft extra zekerheid."

ingebouwd. "Dat is in feite een digitale grenspost, een slot op de voordeur. Daarmee kun je D-Dos aanvallen voorkomen. Maar ook belfraude: de Session border controller voorkomt dat een hacker het systeem kan binnenkomen en via jouw telefooncentrale bijvoorbeeld naar Kazachstan belt. De eigen telefooncentrale is dus goed beschermd." De belangrijkste reden voor bedrijven om te kiezen voor SIP Trunking is kostenbesparing, maakt Schaap duidelijk. "Daar zijn verschillende redenen voor. Zo zal het onderhoud goedkoper uitvallen omdat er minder hardware onderhouden hoeft te worden. Daarnaast is er een enorm aantal SIP-providers; concurrentie heeft effect op de prijs en daarmee op de belkosten. Die zijn enorm veel lager dan bellen via ISDN. Bovendien is de techniek an sich goedkoper omdat de provider vanaf het punt waar de trunk bij hem binnenkomt datanetwerken gebruikt om de gesprekken te sturen. Vergelijk het met internetten: als je een website bezoekt die draait op een server in een ver land is dat niet duurder dan wanneer je al surfend wat dichterbij huis blijft."

Meerdere vestigingen aan elkaar koppelen

Telefonie via SIP Trunking brengt het beltarief in vergelijking met ISDN enorm naar beneden. "Als een bedrijf met China belt, daalt het beltarief met SIP Trunking bij wijze van spreken van 94 cent per minuut naar 0,05 cent per minuut. Tel uit je winst. Maar ook dichterbij huis is er sprake van voordeel: bedrijven die meerdere vestigingen hebben, kunnen de verschillende locaties met behulp van SIP Trunking eenvoudig aan elkaar koppelen. Omdat alle vestigingen zich daardoor in één telefonienetwerk bevinden, bellen de medewerkers onderling gratis."



Joost Schaap,
accountmanager HIG

Informatie

Joost Schaap

Telefoon

+31 88 6227 648

E-mail

j.schaap@hig.nl



Fryslân is door de Vereniging Nederlands Cultuurlandschap uitgeroepen tot de mooiste provincie van Nederland. Niet in het minst door de prachtige meren en vaarwegen die inmiddels ook een belangrijke financiële drager zijn van de economie in het gebied. De belangrijkste vaarwegen voor de binnenvaart zijn het Prinses Margrietkanaal en het Van Harinxmakanaal. De Friese meren en de meeste andere vaarwegen zijn er voor de pleziervaart. Fryslân telt meer dan 200 jachthavens.

Passie, ambitie en innovatie in Fryslân!

→ In 2000 is de provincie gestart met het Friese Merenproject met als belangrijke doelstelling het aantrekkelijker maken van het watersportgebied. Het scheiden van vrachtscheepvaart en pleziervaart kreeg daarbij een belangrijke prioriteit. Hierbij speelde de veiligheid een belangrijke rol en werd ook een positieve bijdrage geleverd aan de doorvaart op de hoofdvaarverbindingen Prinses Margrietkanaal en Van Harinxmakanaal. Het ontlasten van deze vaarwegen van recreatieve watersport zorgt voor een optimalisatie van de vrachtvaarverbinding in Fryslân.

Verkeersdata

Klaas Westerdijk is werkzaam als verkeerskundig medewerker bij de Provincie Fryslân en houdt zich met name bezig met het inwinnen van verkeersdata en het verwerken tot- en aanleveren van rapportages. "Het belang van de juiste cijfers is enorm groot. Zowel als onderlegger om te komen tot verbeterplannen in de infrastructuur als instrument om te toetsen en te optimaliseren. Met het Friese Merenproject is ingezet op meer werkgelegenheid in steden en dorpen, maar dan moeten we dat wel verifiëren en sturen. Daarnaast willen we met dit project komen tot

een betere doorstroming van het autoverkeer en kortere wachttijden voor bruggen en sluisen. Meten is dan weten, toch?"

Westerdijk praat met groot enthousiasme over 'zijn' Fryslân. "We hebben natuurlijk een uniek gebied met 35 meren, 15.000 ha aan wateroppervlakte, twee Nationale Landschappen en vier Nationale Parken. Niet alleen beroepsmatig maar zeker ook als trotse Fries wil ik dan wel weten in welke mate en op welke wijze mensen ons gebied bezoeken en beleven". Verkeersonderzoek in Fryslân is daarom ook voor een belangrijk deel gericht op de vaarwegen. Bij 35 bruggen in de provincie vinden tellingen plaats die in een speciaal ontwikkelde database worden ingevoerd door de brugwachters. "Deze tellingen zijn van belang om de routes te inventariseren, de ligplaatsen te analyseren en spelen bijvoorbeeld een belangrijke rol bij het inplannen van het onderhoud van bruggen en sluisen".

Data-inwinning geeft inzicht

Met het automatiseren van bruggen breekt natuurlijk ook een periode van technologische vernieuwing aan in het verwerven van

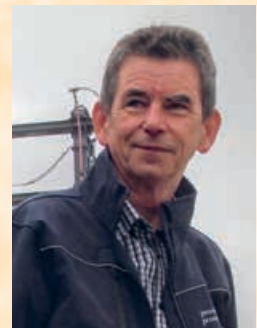




verkeersdata? “Klopt, we moeten op zoek naar hoogwaardige technologie want de opgave is niet eenvoudig. Zo ondervonden we een probleem bij de spoordraaibrug bij Akkrum. De vaarroute maakt onderdeel uit van het Friese Merenproject en kan rekenen op, met name in het hoogseizoen, een fors aantal bootpassages. Daarbij zijn vaartuigen met een hoogte tot 3,5 meter die eenvoudigweg onder de brug kunnen doorvaren maar ook vaartuigen die een grotere hoogte hebben. In die gevallen moeten we de spoorbrug openen maar dat conflicteert natuurlijk met de belangen van Pro Rail. En dat probleem was niet eenvoudig”, aldus Westerdijk. Met name toen de ambitie werd uitgesproken om in plaats van drie treinen per uur de frequentie op te voeren naar vier treinen. Dat betekende voor ons een openstelling voor de scheepvaart van slechts twaalf minuten per uur, terwijl we flink geïnvesteerd hebben in de optimalisatie en de doorstroming op de recreatieve vaarroute. Het werd van groot belang om meer inzicht te krijgen in de doorstroming van vaartuigen bij de spoorbrug in Akkrum. Klaas Westerdijk vervolgt. “We wilden bijvoorbeeld weten of vaartuigen tot 3,5 meter hoog ook daadwerkelijk doorvaren en niet voor onnodig oponthoud

zorgden. Daarnaast wilden we meer inzicht in de hoeveelheid vaartuigen die per brugopening konden doorvaren”. Een ingewikkeld vraagstuk. “Op het middenschip van de draaibrug bij Akkrum werd een teller geplaatst om de vaartuigen te tellen die door de geopende brug varen. Omdat het een draaibrug is, zijn er twee doorgangen en door het telsysteem op het middenschip te plaatsen konden we aan beide zijden van de brug met sensoren vanuit één centraal systeem tellingsdata inwinnen. De gegevens worden verzameld en verwerkt in een centrale verwerkingsunit en met een GPRS serviceabonnement. Maandelijks worden de data verstuurd naar de backoffice van de provincie Fryslân. Een prachtige oplossing die, op basis van onze specifieke wensen, door de specialisten van HIG Traffic Systems is uitgewerkt”.

Westerdijk is optimistisch over de verdere optimalisatie van data-inwinning in ‘zijn’ Fryslân. “We staan in deze provincie open voor innovatie en de nieuwste technologieën. Er is ambitie en passie en samen met al het mooie dat Fryslân de bezoeker te bieden heeft kan dat alleen maar tot het allermooiste leiden!”.



*Klaas Westerdijk,
verkeerskundig
medewerker bij de
Provincie Fryslân*

Informatie

Michael Houtman

Telefoon

+31 0646750051

E-mail

m.houtman@hig.nl

Schneider Electric en HIG gaan meer dan voorheen gezamenlijk optrekken om klanten te bedienen. Sonja Boots, Channel Manager van Schneider Electric: "We richten ons voornamelijk op klanten die zoeken naar oplossingen op het gebied van datacenters. Op dat gebied is er duidelijk sprake van een groeiende markt. En we zien dat er voor ons beiden meer inzit wanneer we nauwer met elkaar samenwerken dan wanneer we een eigen koers varen. Maar niet alleen voor ons is samenwerking voordelig; ook de klant vaart er wel bij."

PREFAB DATACENTER OPLOSSING:

Naast het inzichtelijk maken van de energievraag van datacenter zullen HIG en Schneider ook gezamenlijk inzetten op het terrein van de zogenoemde Prefabricated Datacenter modules. Met standaard Prefabricated Datacenter-oplossingen wordt de functionaliteit en de opstelling van een typische IT-ruimte gecombineerd met de voordelen van een af-fabriek, pre-engineered systeem. De tijdspanne van ontwerp tot in bedrijfname kan zo aanzienlijk worden verkort. De IT-modules bieden een integratie van stroomverdeling, koeling, racks, beveiliging en brandblussing in een robuuste behuizing. Deze IT-modules kunnen worden gecombineerd met stroommodules en koelmodules waarmee een schaalbaar en flexibel datacenter-ontwerp gemaakt kan worden dat aansluit bij de wensen van de klant.

Samen sterker in datacenters

→ Schneider Electric, een mondiale speler op het gebied van 'energieoplossingen' voor datacenters, en HIG kwamen elkaar in projecten bij klanten al wel tegen, maar hebben nooit echt op structurele basis samengewerkt. Het contact was voornamelijk project-gedreven. Gevraagd naar de reden om tot een hechtere samenwerking te komen, antwoordt Boots: "We zijn een fabrikant, ontwerper en producent van oplossingen. We zitten heel graag met de klant aan tafel om het ontwerp van de oplossing door te spreken en de wensen en eisen voor de klant in te vullen. Maar voor het leveren van installatietechnische kennis, hebben we een partner nodig die op dat gebied deskundig is. Daar komt HIG dus in beeld. Zij hebben de afgelopen jaren veel kennis vergaard als het gaat om het realiseren van dataruimtes en hebben op dat vlak een uitstekende reputatie opgebouwd."



Sonja Boots,
Channel Manager van
Schneider Electric

Opstellen Business plan

Natuurlijk werken we samen met meerdere installateurs, vertelt Boots. "Net zoals HIG samenwerkt met meerdere fabrikanten. Maar er ligt nu wel duidelijk een afspraak om bepaalde marktsegmenten te bewerken met een gezamenlijke boodschap." Momenteel werken Schneider Electric en HIG aan het opstellen van een businessplan, waarin onder meer die gezamenlijke boodschap wordt uitgewerkt. "In feite betekent dit, dat we nu rond de tafel zitten om kansen in kaart te brengen die we gezamenlijk kunnen verzilveren." Schneider ziet met HIG heel veel ruimte voor samenwerking in de middelgrote datacenters, maakt Boots duidelijk: "Daar zit op dit moment heel veel beweging, onder andere op het gebied van cloud-oplossingen. Dat is een marktgebied waar HIG heel goed past. Hun kracht ligt bij het adviseren over en implementeren van datacenter-oplossingen. Wij leveren de producten en ontwerpen de oplossing."

1 + 1 = 3

Hoe krijgt de samenwerking concreet gestalte? "Een van de mogelijke 'aanvliegroutes' is dat we de ander erbij betrekken wanneer we met een klant in gesprek raken", zegt Boots. "Vroeg of laat moet er een ontwerp gemaakt

worden. Het idee achter de samenwerking is dat we gezamenlijk beter in staat zijn de meest optimale oplossing voor een klant te formuleren, dan als partij alleen. Enerzijds zijn er voor een oplossing goede producten nodig. Die kunnen wij leveren. En anderzijds is kennis van zaken en ervaring noodzakelijk op het gebied van installatietechniek. Die levert HIG. Door de koppeling van hun expertise met onze oplossingen en producten en het nadrukkelijk betrekken van HIG bij het ontwerp, komen we tot het meest optimale eindresultaat: $1 + 1 = 3$. We kunnen de klant dus beter bedienen en hij plukt daar vanzelfsprekend de vruchten van."

Energievraag datacenter inzichtelijk maken

De samenwerking zal zich onder meer richten op groeiende vraag aan kantzijde naar energiezuinige en duurzame oplossingen. Boots: "Inzicht in de manier waarop de energievrage in een datacenter is opgebouwd is daarbij cruciaal. Als je niet goed weet waar de kilowattuurtes naar toe gaan, dan weet je ook niet goed welke maatregelen je moet nemen om op het energieverbruik te besparen. Klanten worstelen daar soms mee. Dat is een marktgebied waar we echt gezamenlijk op willen inspelen: klanten bewuster maken van hun huidige energieverbruik en inzichtelijk maken wat de grote energieslurpers zijn. Als je dat weet, dan kun je energie gaan besparen."



Bas van Eijk, algemeen directeur HIG, en Paul Bron, Country President Netherlands Schneider Electric ondertekenen hun samenwerking in het bijzijn van (staand van links naar rechts) Sonja Boots, Channel Manager Schneider Electric, Alex Griffhorst, Sales Manager HIG, Karel Bennink, Senior Accountmanager Datacenters HIG en Bram Slaager, Sales Manager Schneider Electric.

Informatie

Karel Bennik
Telefoon
+31 620428355
E-mail
k.bennik@hig.nl

“Een truckparking is géén stuk asfalt met een hek eromheen, dat is een grote onderwaardering voor een faciliteit die een grote toegevoegde waarde heeft voor een optimaal gebruik van onze infrastructuur en de kwaliteit van de openbare ruimte.”

Onderweg naar Truckparking 2.0

→ Overheden werken aan het beter benutten van de huidige (weg)infrastructuur en ambiëren daarbij een verregaande samenwerking met de markt. “Het realiseren van Truckparkings kan een belangrijke bijdrage leveren aan het bevorderen van doorstroming van verkeer” zegt Ton Barten, directeur van Truckparkings Rotterdam en vicevoorzitter van ESPORG. (Europese belangvereniging van beveiligde truckparkings)



Ton Barten, directeur van Truckparkings Rotterdam en vicevoorzitter van ESPORG

In Rotterdam zijn inmiddels drie terreinen gerealiseerd met een totale capaciteit van 270 trucks en daarmee wordt een bezettingsgraad van 90% gehaald. “Het Havenbedrijf Rotterdam heeft voor een versnelling van ambitie en plannen in Nederland gezorgd. In combinatie met een goede handhaving in het gebied leveren de truckparkings een belangrijke bijdrage aan de kwaliteit van het gebied. We hebben op deze terreinen geïnvesteerd in faciliteiten en kunnen nu concluderen dat de locaties renderen.”

Altijd discussie

Tot nu toe kwam de realisatie van truckparkings moeilijk tot stand. “Het realiseren van een truckparking is politiek niet sexy, je hebt minimaal 3,5 hectare nodig in de nabijheid van de hoofdwegenstructuur, er is altijd discussie over de ruimtelijke inpassing en er wordt gesteld dat de hoeveelheid arbeidsplaatsen per vierkante meter te beperkt is.” Het feit dat veel gemeenten inmiddels te maken hebben met een overschot aan bouwgrond en moeizame grondexploitaties biedt perspectief. En ook revitalisering van bestaande bedrijventerreinen biedt vast kansen? “Klopt”, zegt Ton Barten, “en we kunnen samen met die gemeenten komen tot prachtige voorzieningen waarbij zelfs dubbel grondgebruik aan de orde kan zijn. Een overdekte truckparking waarbij het dak wordt voorzien van zonnepanelen. Als je het dan hebt over de kwaliteit van de woon- en

leefomgeving kunnen we een grote duurzame compensatie(dubbel)slag maken.”

Bereikbaarheid

Samen werken aan de bereikbaarheid van steden doe je door problemen op te vangen buiten de drukke zones. Informatietechnologie kan daaraan een grote bijdrage leveren. “We moeten een vrachtwagen pas de weg opsturen als het eindpunt bereikbaar is. Als bijvoorbeeld een truck vanuit Duitsland over de A15 richting de Rotterdamse havens rijdt en de doorstroming tussen Gorinchem en Ridderkerk is niet optimaal dan moeten we zorgen dat we die truck onttrekken aan het verkeer totdat de doorstroming en daarmee bereikbaarheid van het eindpunt weer optimaal is. Dat kunnen we op truckparking/logistieke hotspots. In een groot aantal Nederlandse regio’s zijn dergelijke ambities en plannen. Overheid en markt moeten die kansen nu echt gaan benutten”.

Rijkswaterstaat

Truckparking 2.0? “Ja natuurlijk, er zijn zoveel kansen. Grote transporten naar binnensteden zullen in de toekomst nog meer aan banden worden gelegd. Op- en overslag aan de rand van steden wordt de toekomst, zeker ook in combinatie met boodschappen doen via internet en bezorging aan de deur. Een prachtige combinatie met een truckparking op een logistieke hotspot. Hoe mooi kun je functies combineren!”. Rijkswaterstaat is een belangrijke partner bij het verder ontwikkelen van een netwerk van truckparkings. Barten: “Als Rijkswaterstaat doorstroming werkelijk serieus neemt, gaan we met elkaar aan de slag met uiterst bruikbare grondposities van de overheid. Jan Hendrik Dronkers (directeur generaal Rijkswaterstaat, red) draagt in de volle breedte samenwerking met de markt uit. Laten we dan nu met elkaar de schouders eronder zetten. Rotterdam toont aan dat we werkelijk een verschil kunnen maken”.

IMPULS LOKALE ECONOMIE

Ton Barten is van mening dat een truckparking een positieve impuls kan hebben voor de lokale economie. "In het kader van rust- en rijtijden staat vrachtwagens stil op de parking en juist dat moment is zeer efficiënt voor het uitvoeren van preventief onderhoud. Combineer onderhoud met noodgedwongen stilstaan en je hebt zoveel mogelijk efficiency bij de daadwerkelijke inzetbaarheid van je materieel. Een optimaal scenario voor een transporteur. Als je daarbij als gemeente zorgt voor een goede verbinding tussen truckparking en lokale commerciële voorziening kan dat de omzet van bijvoorbeeld de lokale horeca ook positief beïnvloeden" aldus Barten.



PORTFOLIO HIG

Het portfolio van HIG Traffic Systems kent veel producten en systemen die truckparkings kunnen verrijken.

Dynamische verwijzing op basis van beschikbaarheid

Verwijs het vrachtverkeer op basis van beschikbare ruimte. Ook voor optimalisatie van de bezettingsgraad van de voorziening.

Weigh in Motion

Aslast weegsysteem, voor het wegen van in- en uitgaande langzaam rijdende voertuigen

Detectie

- Laser- en detectieapparatuur biedt inzicht in de voertuigsamenstelling bij 'stop-and-go'-verkeer op de parking
- Transitiedetectie voor controle van in- en uitgaande aanhangers en opleggers

- Scannen van herkomst- en bestemmingsgegevens, bezettingsgraad van de parking en voertuigschade
- Rook- en branddetectie
- Detectie van gevaarlijke stoffen

Meer...

- Toegangscontrolesystemen
- CCTV
- Intercom

Projecten

Ten behoeve van projecten realiseert HIG vanzelfsprekend ontwerp, engineering, levering, installatie en onderhoud.

Informatie

Erwin Wagemans

Telefoon
+31 652463235

E-mail
e.wagemans@hig.nl

CO² reductiedoelstelling Resultaat t/m juni 2015

→ In het kader van Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen wil HIG verantwoord omgaan met eindige energiebronnen en de emissie van CO² structureel verlagen. De ambitie is om in 2015 uit te komen op respectievelijk 768 en 144 ton CO₂ voor scope 1 (directe uitstoot) en scope 2 (indirecte uitstoot), waardoor de Ton CO² / FTE verhouding uit zou komen op 6,8.

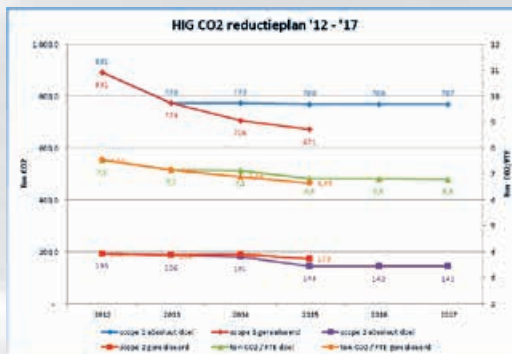
Als de resultaten tot en met juni worden geëxtrapoleerd naar heel 2015 is het deels gelukt deze doelstellingen te realiseren, zie onderstaande grafiek:



VESTIGING BODEGRAVEN
Klipperaak 101
2411 ND Bodegraven
Telefoon 088 6227 444



VESTIGING HEERHUGOWAARD
Newtonstraat 37
1704 SB Heerhugowaard
Telefoon 072 850 10 10



De belangrijkste oorzaak voor het tegenvallende resultaat van scope 2 was een tijdelijk minder efficiënt werkend Warmte Koude Bron Klimaatbeheersingssysteem van de hoofdvestiging Bodegraven.

Een gedetailleerd verslag vindt u op onze website: www.hig.nl/nl/co2-prestatieladder

